

INDICE

ARTICULOS

WERNER. BAER, DAN BILLER Y CURTIS Mc-
DONALD. Austeridad bajo diferentes regímenes
políticos. El caso de Brasil 9

CHRISTINE HUNEFELDT. Jornales y esclavitud:
Lima en la primera mitad del siglo XIX 35

MYRIAM QUISPE. Relaciones de causalidad entre
gastos e ingresos del Gobierno 59

PHILIP MUSGROVE. ¿Cuánto más vale prevenir
que curar? Reflexiones sobre la distribución de gas-
tos en la atención médica 91

RESEÑAS

JAIME SHIMABUKURO. Modelos macroecono-
métricos en el Perú. Nuevos aportes de Germán
Alarco (Comp.). HECTOR OMAR NOEJOVICH.
Inflación y campesinado: comunidades y microrre-
giones frente a la crisis de Efraín Gonzales de Olar-
te. JOSE OSCATEGUI. Productividad y educación
en la agricultura campesina de América Latina de
Adolfo Figueroa A. HECTOR OMAR NOEJO-
VICH. Heterogeneidad tecnológica y desarrollo
económico: el sector informal de Daniel Carbone-
tto Tortonesi y M. Inés Carazo de Cabellos

GERMAN ALARCO (Compilador), *Modelos macroeconómicos en el Perú: Nuevos aportes*. CIUP, Lima, 1986.

El libro contiene ocho trabajos en los cuales se trata de construir modelos macroeconómicos aplicables al Perú. Esto constituye un aporte importante porque nos permite tener reunidos por vez primera un conjunto de trabajos diseñados para la evaluación y predicción de políticas de corto plazo; y con ello, se contribuye al debate actual sobre la consistencia y la continuidad del modelo "heterodoxo" aplicado por el gobierno actual.

En el Perú, los esfuerzos de construcción de modelos macroeconómicos relevantes han sido escasos y concentrados en la evaluación del mediano y largo plazo —entre estos modelos tenemos los del Planex y los del INP, y el de Thorbecke & Condos que por su naturaleza eran pocos prácticos para resolver los problemas de coyuntura. Así la aparición de este conjunto de trabajos¹ permite llenar este vacío y avanzar hacia la comprensión de nuestra realidad.

Los trabajos compilados en este libro pueden ser clasificados en tres grupos, de acuerdo a los lineamientos trazados y temáticas seleccionados por los autores.

En el primer grupo incluimos aquellos trabajos que evalúan el rol de las políticas macroeconómicas aplicadas en distintos períodos; en el segundo ubicamos aquellos modelos cuyos fines son exclusivamente predictivos; y, en el tercero, incluimos un solo trabajo, que desde la perspectiva teórica del desequilibrio, analiza la efectividad de las políticas de gastos e ingresos para reducir el desempleo.

En el primer conjunto podemos considerar los trabajos de Amat y León & Padilla, Roca & Priale, Dancourt y Schuldt. Trabajos que permiten evaluar

1. Recientemente ha sido publicado, por ejemplo, el trabajo del PREALC, dirigido por Norberto García: "Un Modelo de Política Económica de Corto Plazo, Empleo e Ingresos: Perú 1983". Revista ECONOMIA, volumen VIII, No. 16, Diciembre, 1985.

ex-post los resultados y la coherencia de aplicar determinadas políticas macroeconómicas. Así Amat y León & Padilla construyen un modelo macroeconómico mostrando que existió una alternativa de política para aumentar el empleo y los ingresos en el período 1980-1985, pero que ésta fue desperdiciada por la errada concepción y el mal manejo de la política implementada. Las causas de la crisis que implícitamente señala este trabajo son las políticas expansivas del gobierno —que generaron fuertes déficits— y la inadecuada política de liberalización de importaciones.

El trabajo de Roca & Priálé analiza las opciones de política existentes en el período 1977-1985, mostrando a través del funcionamiento del modelo, que el fracaso de las políticas de estabilización se explica porque este tipo de políticas no tomaban en cuenta los efectos sobre la oferta y las expectativas de los agentes.

El trabajo de Dancourt constituye un importante avance teórico en la perspectiva estructuralista porque pretende analizar las relaciones entre la política económica, el comportamiento macroeconómico de la economía peruana y el proceso de endeudamiento externo. La hipótesis central de su trabajo es que los diversos patrones de política económica son los determinantes principales del comportamiento macroeconómico en el Perú. Con el fin de demostrar su hipótesis, Dancourt elabora un modelo donde muestra el rol importante del Estado no sólo vía demanda efectiva (gastos e impuestos) sino también a través del control de la capacidad productiva (empresas estatales) y por ende en el sistema de precios. Así el autor logra hacer una periodización de la evolución de la economía peruana en los últimos quince años de acuerdo al tipo de política macroeconómica empleada.

En este primer grupo de trabajos los autores coinciden en señalar que las políticas empleadas para resolver las crisis fueron inadecuadas, pero se presta poca atención a que parte de la crisis es resultado de los problemas estructurales. Consecuentemente, sus propuestas de política no deberían limitarse al corto plazo. Adicionalmente las propuestas de política planteadas minimizan la existencia de límites (restricción externa, topes de la capacidad instalada, etc.) y de costos asociados al tiempo (eficiencia). Esto lleva a una exigencia de fondo: las políticas de corto plazo no pueden ser independientes de una estrategia de desarrollo.

En el segundo grupo de trabajos, la intención de los autores es de presentar el instrumental técnico para efectuar predicciones. En este grupo podemos incluir los trabajos de Alarco, Baca, y Ter Wengel & D'Alcántara.

El trabajo de Alarco presenta un modelo de corto plazo en el cual el nivel de producción se determina por la demanda, también el autor realiza algunas simulaciones de política económica frente a alternativas de devaluación, aumento del salario mínimo vital y aumento del gasto público, mostrándonos algunos resultados interesantes aunque de valor relativo en razón de la estructura del modelo y de las alternativas elegidas.

El trabajo de Baca hace una clara y sencilla descripción del modelo econométrico empleado en una empresa privada (La Fabril), resaltando las principales características técnicas del modelo entre los que es importante mencionar su nivel de desagregación.

Finalmente en este grupo incluimos el trabajo de Ter Wengel & D'Alcántara, quienes elaboran un modelo cuyos fines son más ambiciosos, se trata de un modelo econométrico para el Grupo Andino (MEGA). El objetivo de dicho modelo es desarrollar un instrumento que permita examinar cuantitativamente la marcha de las economías de los países miembros del Pacto Andino en el contexto mundial. Dada las exigencias de un modelo para varios países hay necesidad de una especificación relajada de las ecuaciones, que permita disponer de una estructura común para cada uno de los países miembros del Grupo Andino.

Un elemento común en este grupo, como en el anterior, es que ambos se limitan a predecir el comportamiento de un sector de la economía: el sector moderno. Olvidando considerar el carácter heterogéneo de nuestra estructura productiva. Se omiten pues a los sectores informal y al de campesinos tradicionales. Ahora bien, pensamos que justamente son ellos a quienes deberían prestar mayor atención al diseño y la aplicación de las políticas macroeconómicas, porque representan a los sectores más pobres y cuantitativamente más significativos².

Finalmente en el último grupo sólo incluimos el trabajo de Malaspina y García-Cobián, quienes desde la perspectiva teórica del desequilibrio, analizan la posibilidad y efectividad de aplicar políticas keynesianas de aumento del gasto público o políticas clásicas de disminución de salarios; unos u otros, con el fin de reducir el desempleo y la inflación. Esto sin duda constituye una propuesta teórica interesante y novedosa en nuestro país. Sin embargo, la especificación no llega a ser aun operativa y quedan por delante los desafíos econométricos, típicos en la estimación de esos modelos, tanto desde el punto de vista de la información requerida, como de las técnicas de estimación.

En la presente reseña, nos hemos concentrado en analizar la relevancia teórica de los modelos presentados, dejando para un trabajo posterior la comparación metodológica y la evaluación de los resultados cuantitativos.

En síntesis se trata de un conjunto de trabajos heterogéneos, pensados para nuestra realidad. El esfuerzo constituye un importante avance en la investigación de la economía de nuestro país, abre nuevos e importantes campos de estudio y deja percibir los que están pendientes e incluso lo que se debe profundizar o revisar en los abordados.

JAIME SHIMABUKURO

Pontificia Universidad Católica del Perú

2. Representan el 41% de la PEA y se encuentran ubicados en los cuartiles más bajos de la distribución de los ingresos.