

INDICE

ARTICULOS	DANIEL ARCE y ROSA MORALES. Teoría de juegos. Una introducción con enfoque macroeconómico Latinoamericano	9
	ELMER CUBA. Estimación del PBI potencial y de la brecha del PBI: Perú 1970-1995	35
	ALAIN DE JANVRY y ELISABETH SADOULET. Pobreza rural y programas diferenciados de desarrollo rural	55
	MAXIMO VEGA CENTENO y MARIA A. REMENYI. La industria de confecciones en el Perú	81
	ALEJANDRO VERA-VASSALLO. Tecnología, competitividad internacional y desarrollo productivo de América Latina y el Caribe: algunas comparaciones con el Asia en desarrollo	137
	CECILIA GARAVITO. Distribución del excedente laboral entre autoempleo y desempleo	195
	GONZALO RUIZ. Apreciación cambiaria, política monetaria y afluencia de capitales: Perú 1990-1994	213
RESEÑAS	JORGE ROJAS. Geografía y Comercio (Título original: Geography and Trade) de Paul Krugman. MAXIMO VEGA-CENTENO. La economía del sector público de Joseph E. Stiglitz.	273

Paul KRUGMAN (1992) *Geografía y Comercio* (Título original: *Geography and Trade*). Barcelona. Antoni Bosch, editor. 152 pp.

Paul Krugman es en estos momentos, tal vez, el más destacado autor en teoría del comercio internacional, produciendo tanto en el área de la teoría pura, como en el de la teoría monetaria. En la teoría pura ha sido uno de los propulsores de la llamada nueva teoría, la cual enfatiza el rol que los rendimientos crecientes a escala y la competencia imperfecta juegan en la configuración de los flujos y las políticas comerciales. En la teoría monetaria destacan sus trabajos sobre tipo de cambio y bandas cambiarias.

El libro que reseñamos contiene las primeras contribuciones del autor a un tema al que ha dedicado mucho interés recientemente, cual es el área de geografía económica y su importancia en el desarrollo económico, el comercio internacional y la teoría económica en general. De hecho, más recientemente él ha publicado el libro *Development, Geography and Economic Theory* (Bradford Books, 1995).

El libro contiene tres artículos, resultado de ponencias presentadas por Paul Krugman como *Conferencias del Profesor Dr. Gaston Eyskens* en la Universidad Católica de Leuven, en Bélgica, en octubre de 1990. Las ponencias son tituladas *Centro y periferia*, *Localización*, y *Regiones y naciones*.

En el primer artículo, el autor empieza recalcando que la teoría del comercio internacional no hace, virtualmente, ningún uso de los resultados de la geografía económica o de la teoría de la localización, tratando a los países como puntos carentes de dimensión, en los que los factores de producción

pueden moverse instantáneamente y sin ningún costo de una actividad a otra. Pero si por geografía económica se entiende la localización de la producción en el espacio, los economistas que se dedican al comercio internacional están en realidad haciendo geografía económica sin darse cuenta.

Esta ignorancia de la geografía económica se debe –nos explica el autor– a que sólo se pueden decir cosas interesantes sobre localización si se abandonan los supuestos de rendimientos a escala constantes y de competencia perfecta, supuestos indispensables en el análisis económico hasta que los economistas empezaron a dominar –sólo recientemente– las herramientas analíticas que les permiten manejar con rigurosidad los fenómenos de los rendimientos crecientes y la competencia imperfecta. Un ejemplo de ello ha sido la nueva teoría del comercio internacional, pero recientemente también se ha enfatizado el rol de los rendimientos crecientes en la teoría del crecimiento y la macroeconomía.

El autor presenta luego un modelo de concentración geográfica (centro y periferia) que usa para explicar el surgimiento –y persistencia– del cinturón industrial del noreste de los Estados Unidos. En dicho modelo, los factores claves que explican la concentración regional de la producción son la existencia de rendimientos crecientes y bajos costos de transporte. Sin embargo, la concentración geográfica que el modelo produce no tiene que ser perenne, y cambios graduales en las condiciones subyacentes pueden resultar, en algunas circunstancias, en cambios explosivos; de la misma manera, cambios en las expectativas –de los trabajadores y empresarios, en este caso– pueden inducir cambios en el patrón de concentración, en una suerte de expectativas autoconfirmadas.

En el segundo artículo –sobre localización– el autor hace primeramente una revisión rigurosa de las tres explicaciones dadas en 1920 por Alfred Marshall de la concentración de una industria en un determinado lugar, en el sentido de que la concentración de un elevado número de empresas de un ramo en un mismo lugar: primero, crea un mercado conjunto para trabajadores calificados, que beneficia tanto a empresas como a trabajadores; segundo, permite el aprovisionamiento, en una mayor variedad y a menor costo, de insumos, y, tercero, al fluir la información con mayor facilidad en un ámbito reducido, genera ósmosis tecnológica (technological spillovers).

En dicha revisión, el autor encuentra que el argumento de Marshall sobre el mercado de trabajo conjunto tiene sentido por una interacción entre rendi-

mientos crecientes e incertidumbre (o minimización de riesgo, especialmente por parte de los trabajadores), pero que cabos sueltos dejados por Marshall —en éste y otros sentidos— no invalidan su argumento. Encuentra también que la cuestión de los insumos no depende de los costos de transporte entre bienes intermedios y finales, como generalmente tiende a pensarse. Por último, en cuanto al asunto de los spillovers tecnológicos, el autor argumenta en el sentido de que éstos no merecen el énfasis que actualmente se les da (a propósito, por ejemplo, del Silicon Valley californiano).

Luego de esta discusión, el autor presenta en examen de la información empírica sobre concentración industrial regional en los Estados Unidos. Para ello utiliza las estadísticas industriales a tres dígitos y el coeficiente de concentración de Gini.

En el último artículo —*Regiones y naciones*— el autor empieza analizando el concepto de nación, y enfatiza que la importancia de las fronteras nacionales reside en el hecho de que con frecuencia actúan como barreras al comercio y a la movilidad de factores¹. Como un ejemplo de ello, muestra que si se compara la concentración regional de los Estados Unidos con la de cuatro países de Europa —Alemania, Francia, Reino Unido e Italia— tomados como un todo, la primera resulta ser mayor. La explicación estaría dada por el hecho que mientras, tanto en los Estados Unidos como en Europa, los menores costos de transporte y la mayor importancia de los rendimientos crecientes favorecieron la concentración, las fronteras nacionales en Europa contrarrestaron la caída en los costos de transporte, haciendo que la producción en Europa sea menos concentrada.

A continuación el autor hace algunas observaciones interesantes sobre lo que él llama los problemas potenciales de ajuste (a la mayor integración económica) y la unión monetaria en la Comunidad —hoy en día la Unión— Europea. Finalmente, el autor dedica algún espacio a tratar de contestar preguntas tan interesantes como ¿deben los países pequeños temer la integración económica? ¿deben los países emprender políticas deliberadas de desarrollo

1 En este punto el autor menciona el hecho de que mientras todos los países restringen la movilidad del trabajo, no todos hacen lo mismo con la movilidad del capital. Es nuestra impresión que la intención presente de los países desarrollados es reducir aún más la movilidad del trabajo, mientras que todos los países buscan otorgar mayor movilidad al capital. Esta asimetría entre capital y trabajo puede ganar mayor importancia en el futuro, y es una pena que el autor no le dedique más espacio, pero entendemos su decisión.

de sus centros industriales? ¿explica el modelo centro-periferia el desarrollo desigual de los distintos países en la misma manera como explica el desarrollo desigual de las distintas regiones de un país? Acá, sin embargo, no les vamos a dar las respuestas para que los lectores no pierdan el incentivo de leer directamente a Paul Krugman.

Jorge Rojas
Pontificia Universidad Católica del Perú