

## INDICE

### ARTICULOS

MARIO D. TELLO. Sobre el concepto de causalidad en economía: el caso de la relación entre inflación y tipo de cambio en el Perú, 1950-1990 9

FELIX JIMENEZ. Industrialización, comercio y competitividad en el Perú 57

CECILIA GARAVITO. Sobre el diferencial de salarios por sexo: un estudio de la población asalariada de Lima Metropolitana 85

CARLOS DE LA TORRE POSTIGO. En el laberinto de las cuentas nacionales: defectos metodológicos e implicancias sobre nuestra visión del desarrollo (1950-1976) 123

### RESEÑAS

EDMUNDO PAREDES. La situación poblacional peruana. Balance y perspectivas de Alberto Varillas Montenegro y Patricia Mostajo de Munte. ADOLFO FIGUEROA. The labor market as a social institution de Robert Solow. MAXIMO VEGA-CENTENO. Supply and marketing constraints on Latin American manufacturing exports. 173

## INDUSTRIALIZACION, COMERCIO Y COMPETITIVIDAD EN EL PERU

Félix Jiménez<sup>1</sup>

En este trabajo se analiza el desempeño de la actividades económicas en el comercio exterior, con especial énfasis en el sector manufacturero. Se destacan los intercambios intraindustriales y la importancia de los rendimientos crecientes a escala en la explicación de los flujos comerciales y la competitividad internacional. El aún predominante comercio interindustrial no se explica en términos de las ventajas comparativas como sugiere la teoría del comercio tradicional. Por último, a modo de conclusión general, se describe someramente el contenido y las posibilidades de un nuevo proceso de industrialización.

### *Industrialización y estancamiento*

El actual patrón de comercio del Perú es resultado del proceso de sustitución de importaciones que resultó ser una forma de "crecimiento transformador" perverso. El desarrollo industrial no generó ni los incentivos ni los

---

1. El autor es investigador principal de CEDEP y es también profesor en el Departamento de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Perú. El autor agradece la colaboración de Juan Chacaltana en la organización y procesamiento de la información utilizada.

medios para que la agricultura juegue un papel activo en el desarrollo social y económico. Pero, además, aquella industrialización sustitutiva aumentó la elasticidad-producto de las importaciones y no modificó significativamente ni la composición de las exportaciones ni la propensión a exportar<sup>2</sup>.

El creciente predominio de las importaciones de bienes de capital e intermedios, acentuó la desarticulación vertical y sectorial de la economía y dio lugar a ciclos de la inversión derivados. Estos últimos responden a los ciclos de la demanda, los mismos que se hicieron dependientes de los ciclos del déficit público. El déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos y el déficit público se mueven conjuntamente. Pero, tan pronto el déficit externo se hace insostenible, el Estado tiene que eliminar su déficit y, por consiguiente, desacelerar el crecimiento económico.

La inversión privada es, entonces, empujada en direcciones opuestas y tiende a estancarse a largo plazo. La desarticulación, en consecuencia, impide la expansión sostenida de la demanda interna y, por lo tanto, la capacidad de la manufactura para impulsar el crecimiento y el proceso de innovación tecnológica. El cambio técnico no puede ser impulsado endógenamente, porque los eslabonamientos del sector de bienes de capital con el resto de las industrias manufactureras no está localizado en el sistema nacional de insumo-producto, sino en los flujos del comercio externo<sup>3</sup>.

El estancamiento tiene efectos sobre la tendencia de la tasa de formación del capital y la innovación tecnológica. En el contexto de políticas de freno y arranque, la inversión tiende, a largo plazo, hacia un nivel constante y moderado. La expresión de este fenómeno es un coeficiente de inversión

- 
2. La participación de los bienes de capital e intermedios en el total de importaciones aumenta (66.5% en 1954, 79.9% en 1960, 81.8% en 1970, 86.0% en 1980, 89% en 1985 y 86.0% en 1987), mientras los productos tradicionales siguen predominando en el total de los volúmenes exportados (84.2% en 1953, 90% en 1961, 90.8% en 1964, 87.8% en 1974, y 72% en 1987).
  3. Como se sabe, los rendimientos crecientes y la innovación tecnológica son macro-fenómenos asociados a un desarrollo industrial integrado cuya base se encuentra en el crecimiento del mercado interno.

privada a PBI relativamente estable que refleja el comportamiento defensivo de los capitalistas frente a mercados declinantes.<sup>4</sup>

Una economía desarticulada y estancada no puede estimular la competencia ni, por tanto, la innovación y desarrollo creciente de la productividad (Taylor, 1985, 1986; Lamfalussy, 1961). El interés por mantener el capital de sus firmas para no perder mercados, induce a los empresarios a realizar inversiones con innovaciones menores. Innovaciones mayores implican gastos de capital que, en el contexto del estancamiento, no son rentables.<sup>5</sup> Las perspectivas del mercado, a largo plazo, son adversas. En consecuencia, la tasa de crecimiento de la capacidad productiva disminuye (Jiménez, 1987).

### *Industrialización y competitividad internacional*

La inversión defensiva y la ausencia de competencia interna durante las últimas décadas, restaron capacidad a la industria manufacturera para modificar la composición de las exportaciones mediante aumentos en la productividad, es decir, en la capacidad de penetración de los productos no tradicionales a los mercados internacionales. El reforzamiento mutuo de la producción y la demanda interna es un atributo de la industria manufacturera integrada. Cuando la demanda crece y se diversifica, estimula los cambios técnicos, aumenta la demanda al interior de la industria, crece aún más su producción y así sucesivamente.

---

4. La tasa de crecimiento de la inversión neta privada durante el período 1955-1988 fue estadísticamente no significativa. Esta tasa fue significativa e igual a 3.0% durante 1955-1966. En el período de tasas sostenidas de crecimiento del producto manufacturero (1959-1966), la tendencia de la tasa de crecimiento de la inversión alcanza su valor más alto (5.4%). Finalmente, en el período 1966-1988, la tasa de crecimiento de la inversión se hizo no diferente de cero. Otro hecho importante es la estrecha asociación de los ciclos de la inversión con las fluctuaciones del déficit comercial y de las importaciones alrededor de sus valores de tendencia. Esto es incuestionable para las últimas dos décadas. Cuando aumenta el déficit público, aumenta el producto y, en consecuencia, aumentan las importaciones debido a que, con la reactivación económica, aumentan la demanda de insumos importados y la demanda de inversión.

5. Para una interesante explicación de la inversión defensiva en mercados en declinación, ver Lamfalussy, 1961.

Un mercado integrado en crecimiento genera un proceso de causación circular acumulativa, con rendimientos de trabajo, y economías de producto y planta crecientes. En una economía integrada, la industria no sólo proporciona los bienes necesarios para incrementar la productividad, la ocupación y el ingreso en ella misma, sino también en los sectores primarios y terciarios. Con el crecimiento de la productividad y los rendimientos a escala, se mejora y acrecienta la competitividad de la producción manufacturera en los mercados externos.

En la teoría convencional los flujos de comercio dependen de las ventajas comparativas resultantes de las diferencias internacionales en la dotación de recursos, bajo los supuestos de competencia perfecta, rendimientos constantes a escala y ausencia de barreras al libre comercio. Por consiguiente, según esta teoría los volúmenes de comercio involucran fundamentalmente flujos interindustriales, es decir, intercambios de bienes de diferentes industrias e intensidades de factores. Sin embargo, los hechos contradicen esta afirmación. Altos y crecientes volúmenes de comercio tienen lugar entre países industriales con dotaciones de factores relativos similares. Esto indica el creciente predominio de los intercambios intraindustriales y, por tanto, de los rendimientos crecientes a escala.

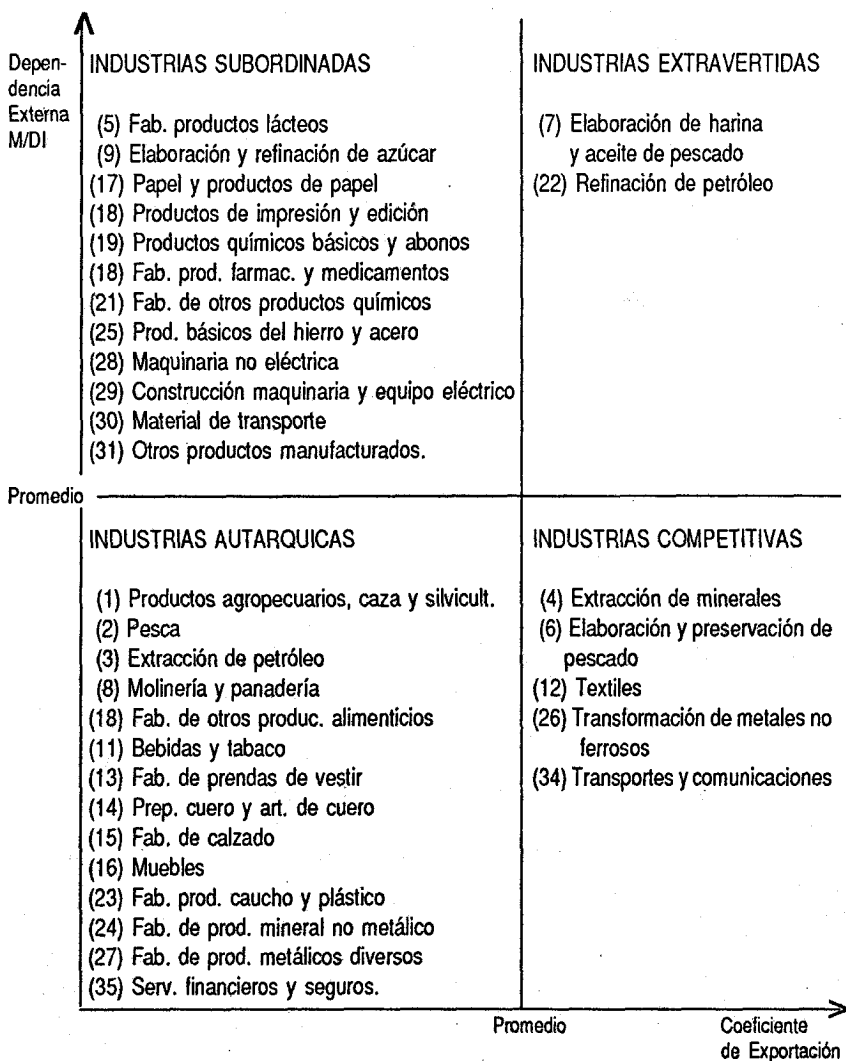
Ante la ausencia de integración vertical y sectorial, los aumentos sostenidos de la productividad y de la demanda son inviables. En consecuencia, la capacidad competitiva internacional de la industria, mediante reducciones de costos, tiene un límite estructural que difícilmente puede ser superado sólo con las políticas cambiarias y fiscales. Debido a la ausencia de integración, la economía peruana debe registrar, junto a altos grados de dependencia externa, el predominio del comercio interindustrial, pero explicado básicamente por las importaciones interindustriales y las exportaciones tradicionales.

La estructura económica nacional puede clasificarse en cuatro categorías (CEPAL, 1988), utilizando los coeficientes de dependencia externa ( $M/D$ ) y el coeficiente de exportaciones con respecto a la demanda interna ( $X/D$ ).

De 33 actividades económicas analizadas con información de la Tabla Insumo-Producto de 1987, 14 son *autárquicas*, porque tienen coeficientes de importación y exportación inferiores a los promedios, 12 son *subordinadas o dependientes* porque sus coeficientes de importación son mayores que el promedio mientras lo contrario ocurre con sus coeficientes de exportación, 2

son industrias *extravertidas* porque registran ambos coeficientes superiores a su medias, y sólo 5 pueden ser consideradas industrias *exportadoras* porque reportan coeficientes de exportación superiores a la media y coeficientes de importación inferiores al promedio.

Gráfico 1



Las actividades *autárquicas* explican el 32.43% del valor agregado total, el 43.61% del empleo, el 9.72% de las exportaciones y el 20.68% de las importaciones. Las actividades *dependientes* o *subordinadas* son responsables del 47% de la importaciones, pero generan sólo el 2.59% del empleo y el 7.1% del valor agregado total. En el otro extremo se encuentran las actividades típicamente exportadoras que explican el 58.6% de la exportaciones el 16.95% del valor agregado y el 7.37% del empleo. (Véase Cuadro 1).

Esta composición estructural de la economía peruana está determinada fundamentalmente por el tipo de industria manufacturera desarrollada con el apoyo de un proceso sustitutivo espúreo de importaciones. De las 14 actividades *autárquicas*, 10 son *manufactureras*. Estas explican el 46.64% del valor agregado y el 60.68% del empleo manufacturero. Las *actividades subordinadas* o *dependientes*, son todas *manufactureras*. Explican el 28.96% del valor agregado y el 24.08% del empleo manufacturero; además son responsables del 70.29% de las importaciones del sector.

Por otro lado, sólo tres actividades manufactureras son *exportadoras*. Estas explican el 22.1% del valor agregado y el 14.09% del empleo manufacturero, pero son responsables del 47.47% de las exportaciones del sector. Por último, las dos *industrias extravertidas* son manufactureras. Estas explican el 2.29% del valor agregado y el 1.15% del empleo, pero son responsables del 34.14% de las exportaciones del sector. (Véase Cuadro 2).

Los datos analizados hasta aquí revelan que el esfuerzo de industrialización, por su carácter espúreo, no disminuyó la dependencia externa ni desarrolló una plataforma exportadora industrial sólida. Sólo los procesos de industrialización que articulan vertical y sectorialmente al sector manufacturero reducen los coeficientes de importación y aumentan los coeficientes de exportación, al mismo tiempo que expanden la demanda o el mercado interno.

Según la información de la tabla de Insumo-Producto de 1987, únicamente la actividad "fabricación de otros productos alimenticios" reportó un bajo coeficiente de importación con un nivel de demanda interna superior a 500 millones de intis a precios de 1979. Las otras actividades con coeficientes de importación reducidos y niveles de demanda interna superiores al promedio de la economía (226.2 millones de intis del 79) fueron: bebidas y tabaco; y, textiles.

Cuadro 1

## COMPOSICION DE VALOR AGREGADO, EMPLEO TOTAL, EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR TIPO DE ACTIVIDAD ECONOMICA 1987

Cod.	Bienes y Servicios	Valor Agregado	Empleo Total	Exportac. BS. Y SS.	Import. CIF
A.	<i>Industrias sin clasificación</i>	42.95	46.31	8.65	15.03
	<i>A.2 Otras industrias</i>	42.95	46.31	8.65	15.03
33	Construcción	5.65	3.97	0.00	0.00
32	Electricidad y agua	1.24	0.37	0.00	0.00
36	Product. servicios diversos	28.42	30.00	8.65	15.03
37	Product. servicios gubernam.	7.64	11.96	0.00	0.00
B.	<i>Industrias autarquicas</i>	32.43	43.61	9.72	20.68
	<i>B.1 Industrias manufactureras</i>	11.44	6.52	7.34	7.86
8	Molinería y panadería	1.13	0.61	0.00	0.59
14	Prep. cuero y artículos de cuero	0.10	0.10	0.10	0.02
10	Fab. de otros productos alimentic.	2.08	0.54	6.08	3.49
15	Fab. de calzado	0.29	0.27	0.01	0.00
11	Bebidas y tabaco	2.71	0.38	0.02	0.57
13	Fab. de prendas de vestir	1.21	1.84	0.26	0.09
24	Fab. de prod. de mineral no metálico	1.44	0.47	0.16	0.40
16	Muebles	1.13	1.66	0.06	0.13
23	Fab. de prod. de caucho y plástico	0.65	0.23	0.07	1.33
27	Fab de prod. metálicos diversos	0.69	0.42	0.59	1.23
	<i>B-2 Otras industrias</i>	20.99	37.09	2.38	12.82
35	Prod. Serv. financieros y seguros	3.63	0.99	0.53	1.65
3	Extracción de petróleo	5.44	0.11	1.14	1.38
2	Pesca	0.82	0.79	0.01	0.00
1	Prod. agrop. caza y silvicultura	11.11	35.20	0.70	9.78

..//



..//

Cod.	Bienes y Servicios	Valor Agregado	Empleo Total	Exportac. BS. Y SS.	Import. CIF
C.	<i>Industrias subordinadas</i>	7.10	2.59	3.29	47.00
	<i>C.1 Industrias manufactureras</i>	7.10	2.59	3.29	47.00
19	Fab. prod. quim. básicos y abonos	0.79	0.16	0.85	14.10
29	Const. maq. y equipo eléctrico	0.73	0.24	0.71	3.83
20	Fab. prod. farmaceut. y medicamentos	0.50	0.15	0.03	1.73
30	Const. material de transporte	0.83	0.29	0.04	6.30
9	Elaboracion y refinación de azúcar	0.23	0.14	0.44	1.99
28	Const. de maquinaria no eléctrica	0.37	0.22	0.11	6.63
17	Papel y prod. de papel	0.39	0.15	0.03	1.94
21	Fab. de otros productos químicos	1.00	0.21	0.46	2.26
5	Fab. de productos lácteos	0.27	0.16	0.00	1.56
25	Siderurgia	0.65	0.16	0.13	3.71
31	Fab. otros productos manufacturados	0.42	0.37	0.48	1.55
18	Impresión y edición	0.91	0.34	0.00	1.40
D.	<i>Industrias extravertidas</i>	0.56	0.12	19.74	10.80
	<i>D-1 Industrias manufactureras</i>	0.56	0.12	19.74	10.80
22	Refinación de petróleo	0.22	0.08	12.48	10.52
7	Elab. harina y aceite de pescado	0.35	0.05	7.26	0.29
E.	<i>Industrias exportadoras</i>	16.95	7.37	58.60	6.48
	<i>E.1 Industria manufactureras</i>	5.42	1.51	27.44	1.21
12	Textiles	2.00	1.13	3.98	0.58
26	Transf. metales no ferrosos	3.08	0.20	22.92	0.61
6	Elaboración y preserv. pescado	0.34	0.19	0.55	0.01
	<i>E. 2 Otras industrias</i>	11.53	5.85	31.16	5.28
34	Transportes y comunicaciones	6.84	4.85	7.14	4.96
4	Extracción de minerales	4.69	1.00	24.02	0.32

Fuente: INEI. Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1987, a precios de comprador constantes de 1979.

El proceso de industrialización tampoco promovió las exportaciones con alto valor agregado. De las únicas tres actividades manufactureras definidas como típicamente exportadoras, dos (transformación de metales no ferrosos y textiles) registran valores agregados superiores al promedio manufacturero. La mayoría de las industrias reportan bajos coeficientes de exportación y niveles de valor agregado.

Si el grado de desarrollo industrial se midiera a partir de la correlación entre los órdenes del valor agregado y del nivel de las exportaciones, el resultado indicaría que el proceso de industrialización peruano fue incapaz de lograr esta asociación y, por lo tanto, de elevar la competitividad de los productos no tradicionales en los mercados internacionales. El coeficiente de Spearman es muy bajo y poco significativo (0.11 con una estadística  $z = 0.56$ ).

El grado de desarrollo industrial y el tipo de inserción en la economía internacional también puede evaluarse con un indicador de perfiles de especialización, que permite resaltar para cada actividad los factores que concurren en la formación del saldo de comercio<sup>6</sup>. La fórmula utilizada es la siguiente:

$$C_i = 100 \times \frac{(X_i - M_i)}{(X + M)/2} - 100 \times \frac{(X - M)}{(X + M)/2} \times \frac{(X_i + M_i)}{(X + M)}$$

donde:  $i$  = actividad económica;  $X$  = Exportaciones; y  $M$  = Importaciones.

El primer sumando ( $C_1$ ) indica el peso del saldo comercial de una actividad en el intercambio total promedio del país. El segundo sumando ( $C_2$ ) es la multiplicación del saldo comercial total sobre el intercambio global promedio multiplicado por la participación del flujo comercial de una actividad en el intercambio total.

Si el indicador resulta positivo para una actividad, significa que su saldo comercial es más favorable del que dejaría prever el peso relativo de su respectivo flujo comercial en el intercambio total. En este caso la actividad contribuye positivamente al saldo global. Por construcción la suma de los indicadores positivos y negativos debe ser igual a cero, para el conjunto de la economía (CEPAL, 1988).

---

6. Véase, Centre d' Etudes Prospectives et d' Informations Internationales —CEPPI— *Economie mondiale: la Montée des tensions*, París 1983.

Cuadro 2  
COMPOSICION DEL VALOR AGREGADO, EMPLEO TOTAL, EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA 1987

Industria manufacturera	Valor Agregado	Empleo total	Exportac. BS. y SS.	Importc. CIF
<i>1. Industrias autárquicas</i>	46.64	60.68	12.70	11.75
8 Molinería y panadería	4.60	5.71	0.00	0.89
14 Prep. cuero y art. de cuero	0.43	0.91	0.18	0.03
10 Fabric. otros productos aliment.	8.47	5.04	10.51	5.22
15 Fabric. de calzado	1.19	2.50	0.02	0.00
11 Bebidas y tabaco	11.07	3.50	0.03	0.85
13 Fabric. prendas de vestir	4.92	17.16	0.45	0.13
24 Fabric. prod. de mineral no metal	5.89	4.36	0.27	0.59
16 Muebles	4.62	15.43	0.10	0.20
23 Fab. Prod. de caucho y plástico	2.65	2.17	0.12	1.98
27 Fab. Prod. metálicos diversos	2.80	3.91	1.02	1.85
<i>2. Industrias subordinadas</i>	28.96	24.08	5.69	70.29
19 Fab. prod. quim. básicos y abonos	3.22	1.48	1.47	21.09
29 Const. maquinaria y equip. eléctro.	2.98	2.25	1.23	5.73
20 Fab. prod. farmac. y medicamentos	2.03	1.37	0.05	2.59
30 Const. material y transporte	3.37	2.72	0.07	9.43
9 Elaboración y refinac. de azúcar	0.92	1.28	0.76	2.97
28 Const. de maquinaria no eléctrica	1.52	2.03	0.19	9.91
17 papel y productos de papel	1.58	1.40	0.05	2.90
21 Fab. otros productos químicos	4.09	1.97	0.80	3.37
5 Fab. productos lácteos	1.12	1.48	0.00	2.34
25 Siderurgia	2.67	1.50	0.23	5.54
31 Fab. otros productos manufactur.	1.72	3.44	0.83	2.32
18 Impresión y edición	3.73	3.15	0.01	2.10
<i>3. Industrias extravertidas</i>	2.29	1.15	34.14	16.16
22 Refinación de petróleo	0.88	0.71	21.58	15.73
7 Elabor. harina y aceite pescado	1.41	0.43	12.56	0.43
<i>4. Industrias exportadoras</i>	22.10	14.09	47.47	1.80
12 Textiles	8.15	10.53	6.88	0.87
26 Transfor. de metales no ferrosos	12.56	1.83	39.64	0.92
6 Elaboración preserv. de pescado	1.39	1.72	0.95	0.01

FUENTE: INEI Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1987, a precios de Comprador Constantes de 1979.

Cuadro 3  
INDICADORES DE CONTRIBUCION AL SALDO CORRIENTE

Nombre de la actividad	Año 1987			Año 1989			Indicador Promedio
	C1	C2	Contribuc. al saldo corriente (C1 - C2)	C1	C2	Contribuc. al saldo corriente (C1-C2)	
<b>ACTIVIDADES PRIMARIAS</b>							
1 Prod. agrop. caza y silvicultura	-8.9256	0.1590	-9.0845	-4.6870	-1.4566	-6.1436	-7.6689
2 Pesca	0.0134	0.0002	0.0132	0.0345	0.0064	0.0281	0.0218
3 Extracción de petróleo	-0.2083	0.0387	-0.2470	15.1558	2.7983	12.3575	6.7983
4 Extracción de minerales	24.0707	0.3798	23.6909	18.1349	3.5433	14.5916	18.7576
<b>ACTIVIDADES MANUFACTURERAS</b>							
5 Fab. Productos lácteos	-1.5391	0.0237	-1.5628	-0.9298	0.2003	-1.1301	-1.3585
6 Elaborac. Preserv. de pescado	0.5485	0.0086	0.5398	2.5615	0.4906	2.0709	1.4193
7 Elaborac. Harina y aceite pescado	7.0933	0.1177	6.9756	7.0917	1.3097	5.7820	6.3352
8 Molinería y panadería	-0.5825	0.0090	-0.5915	-2.0135	0.3870	-2.4005	-1.4622
9 Elabor. y refinac. de azúcar	-1.5096	0.0369	-1.5465	0.9687	0.1814	0.7873	-0.4009
10 Fabric. otros productos alimentic.	2.7300	0.1478	2.5822	6.9090	1.7681	5.1409	3.9026
11 Bebidas y tabaco	-0.5461	0.0089	-0.5550	-0.2270	0.0491	-0.2761	-0.4241
12 Textiles	3.4614	0.0709	3.3905	6.3237	1.3164	5.0073	4.3321
13 Fab. de prendas de vestir	0.1806	0.0054	0.1752	1.1197	0.2808	0.8390	0.5675
14 Prep. cueros y art. de cueros	0.0838	0.0019	0.0819	0.2184	0.0438	0.1746	0.1344
15 Fabr. de calzado	0.0105	0.0003	0.0103	0.2481	0.0463	0.2018	-0.1191
16 Muebles	-0.0730	0.0030	-0.0759	0.3208	0.1349	0.1859	0.0821

Nombre de la actividad	Año 1987			Año 1989-			Indicador Promedio
	C1	C2	Contribuc. al saldo corriente (C1 - C2)	C1	C2	Contribuc. al saldo corriente (C1-C2)	
17 Papel y productos de papel	-1.8818	0.0298	-1.9115	-0.8147	0.2077	-1.0224	-1.4866
18 Impresión y edición	-1.3797	0.0213	-1.4010	-0.1563	0.0966	-0.2529	-0.8444
19 Fab. prod. quim. básicos y abono	-13.0229	0.2267	-13.2497	-8.5268	1.9070	-10.4339	-11.9818
20 Fab. prod. farmacéuticos y medicam.	-1.6754	0.0267	-1.7021	-1.1664	0.2567	-1.4231	-1.5725
21 Fab. otros productos químicos	-1.7504	0.0414	-1.7918	-1.1914	0.6224	-1.8138	-1.7745
22 Refinación de petróleo	2.3127	0.3541	1.9586	4.0247	1.5543	2.4704	1.6056
23 Fabr. prod. de caucho y plástico	-1.2365	0.0211	-1.2576	-0.6059	0.1720	-0.7778	-1.0285
24 Fabr. prod. de mineral no metálico	-0.2320	0.0084	-0.2404	0.3598	0.3523	0.0075	-0.0549
25 Siderurgia	-3.5137	0.0582	-3.5720	-2.2295	0.5023	-2.7318	-3.1830
26 Transformac. metales no ferrosos	22.6676	0.3672	22.3004	28.0502	5.4541	22.5960	22.6924
27 Fabr. prod. metálicos diversos	-0.6170	0.0279	-0.6449	-1.2143	0.3685	-1.5828	-1.1217
28 Const. maquinaria no eléctrica	-6.4132	0.1021	-6.5153	-15.3568	2.9570	-18.3137	-12.2138
29 Const. maquinaria y equip. eléctric.	-3.0521	0.0691	-3.1212	-6.0390	1.4721	-7.5112	-5.2419
30 Const. material de transporte	-6.1649	0.0961	-6.2610	-9.2260	1.8917	-11.1177	-8.6009
31 Fab. otros prod. manufacturados	-1.0382	0.0310	-1.0692	-1.4558	0.8098	-2.2657	-1.5860
<b>ACTIVIDADES TERCIARIAS</b>							
34 Transportes y comunicaciones	2.3699	0.1865	2.1833	0.3150	1.7257	-1.4107	0.2091
35 Productores serv. financ. y seguros	-1.0855	0.0333	-1.1188	-0.8423	0.1568	-0.9992	-1.1125
36 Productores servicios diversos	-6.0196	0.3626	-6.3822	1.7731	2.4070	-0.6339	-3.8585

FUENTE: INEI, Elaborado en base a las Tablas Insumo Producto 1987-1979, Precios Comprador Constantes de 1979.

El Cuadro 3 contiene los valores de este indicador para los años 1979 y 1987 con información de las respectivas tablas de insumo-producto. En ocho años, no se produjeron cambios favorables e importantes en los índices de contribución de las manufactureras a la formación del saldo corriente total de comercio. Las políticas fiscales y comerciales orientadas a promover las exportaciones fueron incapaces de aumentar el número de actividades manufactureras con indicadores positivos o de elevar significativamente sus respectivos valores.

El número de actividades manufactureras con coeficientes positivos disminuyó de 12 a 8. Cuando el índice se construye considerando el promedio de los dos años, sólo 10 actividades aportaron positivamente a la formación del saldo corriente total. Pero las únicas que registran índices promedio positivos iguales o mayores que uno fueron: transformación de metales no ferrosos; elaboración de harina y aceite de pescado; textiles; fabricación de otros productos alimenticios; refinación de petróleo; y, elaboración y preservación de pescado.

Las actividades manufactureras que "lideraron" el proceso de industrialización (construcción de maquinaria no eléctrica, construcción de maquinaria y equipo eléctrico, y construcción de material de transporte) registran índices negativos con valores absolutos elevados, a las que se suma la industria de productos químicos básicos y abonos.

El indicador de perfiles de especialización también muestra una industria manufacturera altamente dependiente de importaciones. Su potencial exportador es reducido, aunque su contribución positiva al saldo corriente proviene de un número significativo de actividades que producen para el mercado interno y la satisfacción de las necesidades básicas (alimentos, vestido y calzado, muebles, etc.). En consecuencia, a pesar del carácter espúreo del proceso sustitutivo, existen posibilidades de construcción de una plataforma exportadora sólida, si se adopta una estrategia de integración vertical y sectorial, para un conjunto seleccionado de actividades manufactureras.

Para analizar la relación existente entre la estructura industrial y las posibilidades de competencia en los mercados internacionales, distinguimos el comercio intraindustrial del comercio interindustrial y, en este último, consideramos separadamente las actividades exportadoras e importadoras tradicionales y las actividades no comerciables.

Siguiendo la metodología de Tornell (1986) y Ros (1988) la participación del comercio intraindustrial sobre el total, para una actividad económica cualquiera, tiene la fórmula siguiente:

$$I_j = 1 - \frac{|X_j - M_j|}{(X_j + M_j)}$$

Este coeficiente toma valores de 0 a 1. Valores cercanos a 0 indican el predominio del comercio interindustrial, mientras que valores cercanos a uno revelan el predominio del comercio intraindustrial. Por ejemplo, si todo el comercio externo fuera de tipo interindustrial, el país exportaría sin importar (o importaría sin exportar) y el valor de  $I_j$  sería igual a cero. Cuando la actividad exporta e importa simultáneamente, el valor del índice se aproxima a la unidad.

En el Cuadro 4 se encuentra los índices para 34 actividades económicas. Los valores de estos índices no reportan cambios significativos entre los años 1979 y 1987. La gran mayoría de las actividades mencionadas registran índices de participación de *comercio interindustrial* mayores que 0.70: diecinueve actividades manufactureras en 1979 y quince en 1987. Por otro lado, en estos mismos años, sólo cinco y seis actividades manufactureras muestran índices de participación de *comercio intraindustrial* mayores que 0.50, respectivamente.

Es importante señalar, sin embargo, que estos índices pueden estar subestimando o sobreestimando un tipo de comercio en relación a otro, debido al nivel de agregación. Como se indica en la literatura especializada (Ros, 1988), un bajo nivel de desagregación produce una alta participación de comercio interindustrial que aparecería en el índice de comercio intraindustrial.

Altos niveles de desagregación producen efectos contrarios: algún comercio intraindustrial podría aparecer en los estimados del índice de comercio interindustrial. Por otro lado, el índice es afectado por las fluctuaciones en el nivel de actividad económica. Debido a la conducta contracíclica de la balanza comercial se obtendrían índices  $I_j$  bajos en las actividades importadoras netas, en los períodos de auge, mientras lo contrario ocurriría durante las recesiones.

Cuadro 4  
INDICADORES DE PARTICIPACION INTER E INTRA INDUSTRIAL 1979-1987

Nombre de Actividad	Año 1987		Año 1979		Promedio 1987-1979	
	Participación Intraindustr. en Com. Ext.	Participación Interindustr. en Com. Ext.	Participación Intraindustr. en Com.Ext.	Participación Interindustr. en Com. Ext.	}	(1-1)
	(1)	(1-1)	(1)	(1-1)		
<b>ACTIVIDADES PRIMARIAS</b>						
1 Prod. agrop. caza y silvicultura	0.1367	0.8633	0.4059	0.5941	0.2576	0.7424
2 Pesca	0.0556	0.9444	0.0	1.0000	0.0155	0.9845
3 Extracción de petróleo	0.9173	0.0827	0.0	1.0000	0.1457	0.8543
4 Extracción de minerales	0.0255	0.9745	0.0550	0.9450	0.0389	0.9611
<b>ACTIVIDADES MANUFACTURERAS</b>						
5 Fab. Productos lácteos	0.0002	0.9998	0.1432	0.8568	0.0616	0.9384
6 Elaborac. Preserv. de pescado	0.0248	0.9752	0.0360	0.9640	0.0342	0.9658
7 Elaborac. Harina y aceite pescado	0.0736	0.9264	0.0003	0.9997	0.0371	0.9629
8 Molinería y panadería	0.0072	0.9928	0.0393	0.9607	0.0326	0.9674
9 Elabor. y Refinac. de azúcar	0.3715	0.6285	0.0141	0.9859	0.8626	0.1374
10 Fabr. otros productos alimentic.	0.7159	0.2841	0.2785	0.7215	0.4903	0.5097
11 Bebidas y tabaco	0.0543	0.9457	0.1465	0.8535	0.0847	0.9153
12 Textiles	0.2495	0.7505	0.1130	0.8870	0.1645	0.8355
13 Fab. prendas de vestir	0.4871	0.5129	0.2637	0.7363	0.3035	0.6965
14 Prep. cuero y art. de cuero	0.3361	0.6639	0.0790	0.9210	0.1645	0.8355
15 Fabr. de calzado	0.3651	0.6349	0.0108	0.9892	0.0315	0.9685



Nombre de Actividad	Año 1987		Año 1979		Promedio 1987-1979	
	Participación Intraindustr. en Com. Ext.	Participación Interindustr. en Com. Ext.	Participación Intraindustr. en Com.Ext.	Participación Interindustr. en Com. Ext.		
	(I)	(1-I)	(I)	(1-I)	I	(1-I)
16 Muebles	0.6205	0.3795	0.5611	0.4389	0.7228	0.2772
17 Papel y productos de papel	0.0286	0.9714	0.2758	0.7242	0.1232	0.8768
18 Impresión y edición	0.0044	0.9956	0.7011	0.2989	0.2046	0.7954
19 Fab. prod. quim. básicos y abonos	0.1168	0.8832	0.1744	0.8256	0.1415	0.8585
30 Fab. prod. farmac. y medicamentos	0.0342	0.9658	0.1612	0.8388	0.0928	0.9072
21 Fab. otros productos químicos	0.3497	0.6503	0.6466	0.3534	0.5196	0.4804
22 Refinación de petróleo	0.8996	0.1004	0.5219	0.4781	0.7935	0.2065
23 Fab. prod. de caucho y plástico	0.1006	0.8994	0.3495	0.6505	0.2051	0.7949
24 Fab. prod. de mineral no metálico	0.5768	0.4232	0.8114	0.1886	0.9411	0.0589
25 Siderurgia	0.0720	0.9280	0.1805	0.8195	0.1192	0.8808
26 Transformac. metales no ferrosos	0.0507	0.9493	0.0504	0.9496	0.0505	0.9495
27 Fab. prod. metálicos diversos	0.6599	0.3401	0.3915	0.6085	0.5149	0.4851
28 Const. maquinaria no eléctrica	0.0339	0.9661	0.0411	0.9589	0.0391	0.9609
29 Const. maquinaria y equipo eléct.	0.3210	0.6790	0.2426	0.7574	0.2697	0.7303
30 Const. material de transporte	0.0134	0.9866	0.0995	0.9005	0.0682	0.9318
31 Fab. otros productos manufactur.	0.4847	0.5153	0.6681	0.3319	0.6119	0.3871
<b>ACTIVIDADES TERCARIAS</b>						
34 Transportes y comunicaciones	0.8046	0.1954	0.9663	0.0337	0.8776	0.1224
35 Productores serv. financ. y seguros	0.4984	0.5016	0.0084	0.9916	0.3536	0.6464
36 Productores servicios diversos	0.7447	0.2553	0.8640	0.1360	0.8900	0.1100

## INDUSTRIALIZACION, COMERCIO Y COMPETITIVIDAD EN EL PERU

Para morigerar ambos problemas estimamos un índice promedio y, al mismo tiempo, definimos, siguiendo la sugerencia de Ros (1988), un valor crítico de 0.5 para el índice  $I_j$ , con el objeto de discriminar las industrias de acuerdo a la naturaleza de su comercio externo. Como señala Ros, dada la relación inversa entre el nivel de desagregación adoptado y el valor del índice, cuanto menor es el primero, mas alto deberá ser el valor crítico elegido, por encima del cual una industria sería clasificada como un sector donde predomina el comercio intraindustrial.

Cuadro 5  
NATURALEZA DEL COMERCIO Y ESTRUCTURA INDUSTRIAL

	Número Industrias	Participación en el total			
		Val. Ag. 87	(X+M)	(X)	(M)
A. Sect. Comercio Intraindustrial	9	41.34	32.50	31.11	34.22
B. Sect. Importables tradicionales	13	21.97	30.09	3.90	62.28
C. Sect. Exportables tradicionales	8	17.21	36.88	64.56	2.87
D. Sect. No Comerciables	7	19.49	0.52	0.43	0.64

Fuente: INEI. Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1987  
a Precios de Comprador Constantes de 1979.

En el Cuadro 5 contiene los resultados de este ejercicio. Se diferencian las actividades comerciables de las no comerciables, definiendo a estas últimas como aquellas que reportan un coeficiente de flujo comercial a oferta menor que 0.05. Además, se discriminan las actividades netamente exportadoras ( $X_j - M_j > 0$ ) y actividades netamente importadoras ( $X_j - M_j < 0$ ).

Puede observarse que en 9 industrias, responsables del 41.34% del valor agregado, predomina el comercio intraindustrial. De éstas, siete son manufactureras (refinación de azúcar; muebles; fabricación de otros productos químicos; refinación de petróleo; fabricación de productos de mineral no metálico; fabricación de productos metálicos diversos; y otros productos manufacturados). (Véase Cuadro 6).

**Cuadro 6**  
**INDICE DE PARTICIPACION INTRAININDUSTRIAL EN EL**  
**COMERCIO EXTERIOR POR SECTORES DE COMERCIO, 1987**

Sectores	Participación Intraind. Comercio Exterior (I)
<b>A</b>	
<i>Sectores comercio intraindustrial</i>	
Fab. prod. de mineral no metálico	0.9
Fab. de otros productos alimenticios	0.5
Refinación de petróleo	0.8
Transportes y comunicaciones	0.9
Fab. de otros productos químicos	0.5
Fab. productos metálicos diversos	0.5
Fab. otros productos manufacturados	0.6
Productores de servicios diversos	0.9
Elaboración y refinación de azúcar	0.9
<b>B.</b>	
<i>Sectores importadores tradicionales</i>	
Fab. prod. químicos básicos y abonos	0.1
Papel y productos de papel	0.1
Impresión y edición	0.2
Productores serv. financieros y seguros	0.4
Prod. agropecuarios, caza y silvicult.	0.3
Const. maquinaria y equipo eléctrico	0.3
Fab. productos farmac. y medicamentos	0.1
Fab. productos lácteos	0.1
Molinería y panadería	0.0
Const. material transporte	0.1
Fab. productos de caucho y plástico	0.2
Const. maq. no eléctrica	0.0
Siderurgia	0.1
<b>C.</b>	
<i>Sectores exportadores tradicionales</i>	
Elaboración y preservación de pescado	0.0
Extracción de minerales	0.0
Extracción de petróleo	0.1
Prep. cuero y artículos de cuero	0.2
Transf. de metales no ferrosos	0.1
Elaboración harina y aceite de pescado	0.0
Textiles	0.2
Fab. prendas de vestir	0.3
<b>D.</b>	
<i>Sectores no comerciables</i>	
Bebidas y tabaco	0.1
Muebles	0.7
Electricidad y agua	0.0
Fabr. de calzado	0.0
Construcción	0.0
Pesca	0.0
Productores servicios gubernamentales	0.0

FUENTE: INEI. Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1987 a Precios de Comprador de 1979.

En el resto de actividades predomina el comercio interindustrial, entre la que se encuentran las importadoras y las exportadoras tradicionales. Entre las primeras, como se observa en los Cuadros 5 y 6, se ubican 13 industrias de las cuales 11 son manufactureras, mientras que las exportadoras tradicionales están constituidas por sólo 8 actividades industriales que incluyen a 6 manufactureras.

Los resultados indican que predomina el comercio interindustrial con 67.97% del comercio global. Este resultado corrobora el hecho que Perú comercia fundamentalmente con los países de industrialización avanzada. Sin embargo, antes de concluir apresuradamente a favor de la teoría convencional, es importante advertir que, en primer lugar, la participación del comercio intraindustrial es del orden de 32.5% y, en segundo lugar, las exportaciones intraindustriales (31.11%) bordean el 50% de las exportaciones interindustriales.

Aun más, es importante mencionar que el mayor peso del comercio interindustrial se explica tanto por el alto porcentaje de importaciones (62.28%) como por el peso significativo de las exportaciones tradicionales. Por último, como ya fue mencionado, en términos de valor agregado, las actividades de comercio intraindustrial aportan el más alto porcentaje (41.34%), lo que indica la importancia que tiene en este tipo de comercio el papel del mercado interno.

### *Contenido y posibilidades de un proceso de reindustrialización*

Del análisis anterior se desprende que la industria manufacturera peruana no desarrolló una plataforma exportadora sólida, debido, sin duda, al carácter espúreo del proceso sustitutivo que fue acompañado por políticas no-selectivas y atemporales. Sin embargo, es importante señalar que la presencia de flujos de comercio intraindustriales y la existencia de un número importante de actividades manufactureras que contribuyen positivamente a la formación del saldo corriente, revelan posibilidades de potenciación simultánea de la capacidad de exportar y producir para la satisfacción de las necesidades básicas, si las respectivas actividades se constituyen en un *núcleo* de sistemas integrados de producción.<sup>7</sup>

---

7. Para una mayor explicación de esta estrategia, véase Félix Jiménez, "Estado, economía y mercado: paradigmas teóricos, crisis y proyectos de modernidad en la economía peruana", en DESCO *Estado y Sociedad: Relaciones Peligrosas*, 1990.

Con el desarrollo de este *núcleo* se modificaría radicalmente el patrón de industrialización vigente. De un proceso por etapas se pasaría a un proceso donde la diversificación del aparato productivo responde al crecimiento del mercado interno, a los aumentos de la productividad sectorial y a la modificación de los patrones de consumo de la población. Este nuevo patrón de industrialización incorporaría necesariamente los sectores primarios, especialmente el agrícola, al proceso de crecimiento y de acumulación de capital.

De adoptarse la estrategia del núcleo se propiciaría el crecimiento generalizado del empleo, se incrementaría el poder de compra de la población de menores ingresos y, por tanto, se ampliaría la demanda de bienes de consumo. En otras palabras, la industria proporcionando insumos a la agricultura (fertilizantes, agroquímicos, productos veterinarios, materiales de construcción, instrumentos y equipos diversos, tractores, camiones etc.) y ésta proporcionando productos en expansión para el procesamiento industrial, generarán un proceso de crecimiento multiplicado e interconectado.

Los ingresos agrícolas acrecentados proporcionarían mercados crecientes para los productos manufacturados, y los ingresos industriales se gastarían en productos agrícolas. De esta manera el mito del mercado interno reducido empezaría a eliminarse para dar paso a un proceso de causación acumulativa, aumentando el ingreso y el empleo de las grandes mayorías. Pero, además, los aumentos generalizados de la productividad, fortalecerían a las actividades de producción de exportables haciéndolas más competitivas en el mercado internacional.

Como puede verse en los Cuadros 8 y 9, las industrias típicamente productoras de bienes de consumo masivo (que también incluyen productoras de exportables) registran índices promedio de encadenamiento *hacia atrás* de empleo y de ingreso mayores. Los encadenamientos *hacia adelante* del empleo y del ingreso también son elevados.

## Cuadro 8

## ENCADENAMIENTOS DE EMPLEO DE 1979

	Encadenamiento hacia atrás	Encadenamiento hacia adelante
<b>A. INDUSTRIAS DE BS. CONS. MASIVO</b>		
Prod. agropecuarios, caza y silvicult.	1.7916	3.2127
Pesca	1.7541	3.2527
Fab. productos lácteos	1.0700	0.3114
Elaboración y preservación de pescado	1.2877	0.5657
Molinería y panadería	1.0948	0.4270
Elaboración y refinación de azúcar	1.3526	0.4834
Fabricación de otros prod. alimenticios	1.3282	0.1881
Textiles	1.0772	0.6556
Fab. de prendas de vestir	0.9303	0.3171
Fab. de calzado	1.2112	0.6756
Muebles	1.0675	0.7760
Impresión y Edición	0.8093	0.8726
Fab. Prod. Farmac. y medicamentos	0.7687	0.7229
Fab. otros productos químicos	0.7384	0.5514
Electricidad y agua	0.9262	2.8502
PROMEDIO	1.1472	1.0575
<b>B. OTRAS INDUSTRIAS</b>		
PROMEDIO	0.9040	0.9625

FUENTE: INEI. Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1979 a Precios Básicos.

**Cuadro 9**  
**ENCADENAMIENTOS DE INGRESO 1979**

	Encadenamiento hacia atrás	Encadenamiento hacia adelante
<b>A. INDUSTRIAS DE BS. CONS. MASIVO</b>		
Prod. agropecuarios, caza y silvicult.	0.7501	1.0822
Pesca	0.8190	1.0770
Fab. productos lácteos	1.1246	0.6369
Elaboración y preservación de pescado	1.1013	0.5637
Molinería y panadería	1.1436	0.8118
Elaboración y refinación de azúcar	1.1745	0.9154
Fabricación de otros prod. alimenticios	1.2146	0.7916
Textiles	1.2216	1.1231
Fab. de prendas de vestir	1.2747	0.5809
Fab. de calzado	1.2011	0.5787
Muebles	1.1286	0.8918
Impresión y Edición	0.9952	0.9369
Fab. Prod. Farmac. y medicamentos	0.8795	0.8875
Fab. otros productos químicos	0.7384	0.8996
Electricidad y agua	0.7548	1.9532
PROMEDIO	1.0523	0.9152
<b>B. OTRAS INDUSTRIAS</b>		
PROMEDIO	0.9659	1.0553

FUENTE: INEI. Elaborado en basa la Tabla Insumo Producto 1979 a Precios Básicos.

Por otro lado, las intensidades de importación de las industrias de bienes de consumo masivo son las más bajas; registran un promedio de 0.2207, es decir, aproximadamente la tercera parte del promedio correspondiente para las otras industrias. Esto indica que cuando aumenta la demanda de este tipo de bienes, la presión sobre la balanza comercial no es significativa (véase Cuadro 10).

**Cuadro 10**  
**INTENSIDADES DE IMPORTACION 1979**

	Intensidad de Importaciones
<b>A. INDUSTRIAS DE BS. CONS. MASIVO</b>	
Prod. agropecuarios, caza y silvicult.	0.1634
Pesca	0.0702
Fab. productos lácteos	0.3683
Elaboración y preservación de pescado	0.1541
Molinería y panadería	0.2407
Elaboración y refinación de azúcar	0.1560
Fabricación de otros prod. alimenticios	0.1759
Textiles	0.2310
Fab. de prendas de vestir	0.1736
Fab. de calzado	0.1573
Muebles	0.1445
Impresión y Edición	0.2341
Fab. Prod. Farmac. y medicamentos	0.4147
Fab. otros productos químicos	0.5570
Electricidad y agua	0.0695
<b>PROMEDIO</b>	<b>0.2207</b>
<b>B. OTRAS INDUSTRIAS</b>	
<b>PROMEDIO</b>	<b>0.6323</b>

FUENTE: INEI. Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1979 a Precios Básicos.

Considerese además que estas industrias explican el 23.86% del valor agregado total, del cual 11.91% corresponde a la producción agropecuaria, caza y silvicultura. Esta actividad registra en el conjunto de productores de bienes de consumo masivo los índices de encadenamiento de empleo más altos (véase Cuadro 11).



**Cuadro 11**  
**COMPOSICION DEL VALOR AGREGADO, EXPORTACIONES, IMPORTACIONES Y EMPLEO TOTAL 1979**

	Valor Agregado	Exportaciones	Importaciones	Empleo Total
<b>A. INDUSTRIAS DE BS. CONS. MASIVO</b>				
Prod. agropecuarios, caza y silvicult.	11.91	0.88	7.71	39.39
Pesca	0.72	0.03	0.00	1.08
Fab. productos lácteos	0.24	0.08	1.24	0.18
Elaboración y preservación de pescado	0.63	2.78	0.06	0.30
Molinería y panadería	0.64	0.04	2.52	0.64
Elaboración y refinación de azúcar	0.36	0.71	0.01	0.14
Fabricación de otros prod. alimenticios	1.46	6.38	1.64	0.65
Textiles	2.20	5.68	0.49	1.24
Fab. de prendas de vestir	1.41	1.01	0.25	2.08
Fab. de calzado	0.35	0.19	0.00	0.35
Muebles	1.10	0.52	0.25	1.56
Impresión y Edición	0.81	0.17	0.42	0.32
Fab. Prod. Farmac. y medicamentos	0.41	0.11	1.57	0.18
Fab. otros productos químicos	0.57	0.91	2.80	0.22
Electricidad y agua	1.04	0.00	0.00	0.35
SUBTOTAL	23.86	19.48	18.95	48.68
<b>B. OTRAS INDUSTRIAS</b>				
Subtotal	76.14	80.52	81.05	51.32
Total	100.00	100.00	100.00	100.00

FUENTE: INEI: Elaborado en base a la Tabla Insumo Producto 1979 a Precios Básicos.

## CONCLUSIONES

Del análisis desarrollado hasta aquí debemos destacar las siguientes conclusiones, por su importancia para la crítica a la concepción económica liberal neoclásica y por sus implicaciones para el diseño de políticas económicas alternativas.

1. La escasa integración vertical y la débil articulación sectorial explica el predominio del comercio interindustrial, caracterizado por altos grados de dependencia de importaciones de bienes de capital, insumos y tecnologías, y la preponderancia de exportaciones tradicionales.
2. La estructura productiva no articulada y la carencia de un sector local productor de bienes de capital y tecnologías junto a sus desbalances con los niveles y composición de la demanda interna, por un lado, y la ausencia de una plataforma industrial exportadora sólida, por otro, son resultados del proceso sustitutivo espúreo de importaciones, es decir, de una industrialización que acentuó los desequilibrios interno y externo, en lugar de eliminarlos.
3. Las políticas fiscales, cambiarias y comerciales que se adoptaron en el pasado para promover las exportaciones, no tuvieron efectos positivos duraderos, debido a que persistieron los desbalances entre las estructuras de oferta y demanda internas, y se mantuvo una estructura manufacturera con escasa articulación vertical y sectorial.
4. Como la composición y evolución del comercio exterior no son resultados de las llamadas ventajas comparativas, sino de factores estructurales y de organización de la producción, el libre comercio acentuaría la heterogeneidad tecnológica y de oferta intra e intersectorial, y la dependencia de insumos y bienes de capital importados. En lugar de generar un nuevo tipo de industrialización, conduciría, a largo plazo, a la reprimerización de la economía.
5. A pesar del carácter espúreo del proceso sustitutivo, existe un número importante de actividades manufactureras que, al mismo tiempo que registran contribuciones positivas al saldo corriente y participan en el comercio intraindustrial, producen para el mercado interno y la satisfacción de las necesidades básicas. Por lo tanto, la construcción de una

plataforma exportadora sólida puede ser parte de una estrategia de integración vertical y sectorial para un conjunto seleccionado de actividades que producen bienes y servicios de consumo masivo.

6. La potenciación simultánea de la capacidad de exportar y producir para la satisfacción de las necesidades básicas a partir de un *núcleo* de sistemas integrados de producción, parece ser el modo de eliminar el mito del mercado interno reducido, el tratamiento dicotómico o excluyente de los mercados interno y externo, y de incorporar la equidad (empleo, ingresos, consumo básico, etc.) al inicio del proceso de transformaciones estructurales y no al final. Asimismo, sería el modo de propiciar el desarrollo de los rendimientos crecientes a escala, los aumentos generalizados de la productividad y, en consecuencia, de fortalecer y desarrollar actividades de exportación competitivas en el mercado internacional.

REFERENCIAS

- CEPAL  
1988 "Transformación Productiva, Especialización industrial y Productividad", Mimeo.
- CEPII  
1983 *Economie mondiale: la monteé des tensions*, Paris.
- HELPMAN, E. y P. KRUGMAN  
1985 *Market structure and Foreign Trade*. Wheatsheaf Books, Sussex.
- JIMENEZ, Félix  
1981 "Perú: La expansión del sector manufacturero como generadora de crecimiento económico y el papel del sector externo", en *Socialismo y Participación*, N° 18, Lima.
- 1987 "El Comportamiento de la Inversión Privada y el Papel del Estado: notas sobre la acumulación de capital en una economía no-integrada", en *Socialismo y Participación*, N° 38, Lima.
- 1989 *Economía Peruana: Límites internos y externos al crecimiento económico*. Fundación Friedrich Ebert, Lima.
- 1990 "Estado, economía y mercado: Paradigmas teóricos, crisis y proyectos de modernidad en la economía peruana", en DESCO, *Estado y Sociedad: Relaciones Peligrosas*.
- JIMENEZ, Félix y NELL, E.  
1989 "The Political Economy of the External Debt and Growth: The Case of Peru", en W. Semmler (ed.) *Financial Dynamics and Business Cycles*, M.E. Sharpe Inc. New York.
- LAMFALUSSY, A.  
1961 *Investment and Growth in Mature Economies, The Case of Belgium*, London: Macmillan Press.

Félix Jiménez

ROS, Jaime.

1988 "Industrial organization and Comparative advantage in México's Manufacturing Trade", Mimeo.

TAYLOR, Lance

1985 "A Stagnationist Model of Economic Growth", *Cambridge Journal of Economics*, 9: 383-403.

TAYLOR, Lance.

1986 "Stabilization and Growth in Developing Countries: How sensible People stand". Mimeo.

TORNELL, A.

1986 "¿Es el libre comercio la mejor opción? Comercio Heckscher-Ohlin vs. Comercio Intraindustrial", *El Trimestre Económico*, v. LIII (3), Nº 211, México.