

INDICE

ARTICULOS	ADOLFO FIGUEROA. Productividad agrícola y crisis económica en el Perú	9
	NERIDE SOTOMARINO. Riesgo e inestabilidad de las funciones de demanda: un análisis a partir de funciones de gasto	35
	J. FERNANDO LARIOS. El impacto de la política monetaria sobre los precios relativos de los sectores agrario y no-agrario en Perú	67
	JUAN ANTONIO MORALES A. Creación de dinero y demanda por dinero durante la alta inflación boliviana de 1982-1985	99
	HERACLIO BONILLA. Las consecuencias económicas de la Independencia en Hispanoamérica	133
RESEÑAS	HECTOR OMAR NOEJOVICH. La bolsa. Introducción al sistema bursátil de Max Weber. GERARDO M. GONZALES ARRIETA. Money, interest, and banking in economic development de Maxwell J. Fry. NARDA SOTOMAYOR V. Modelos de empleo y política económica de PREALC	147

Modelos de empleo y política económica. PREALC, 1987.

A través de la presente publicación, PREALC hace un recuento de una década de experiencias acumuladas en materia de estudios sobre el empleo. Se trata de un conjunto de investigaciones referidas a experiencias concretas y; en ese sentido, los modelos aquí presentados —a decir de V. Tokman— son instrumentos "hechos a medida". La inquietud presente en todos los trabajos es analizar los efectos de la política económica sobre el mercado laboral, específicamente, sobre los niveles de empleo e ingresos.

El libro está dividido en tres partes. Las dos primeras, agrupan los diversos estudios según los resultados obtenidos en términos de la vinculación entre la política macroeconómica y el mercado de trabajo. La última parte: "Lineamientos para la Elaboración de Modelos del Mercado de Trabajo", es más bien un resultado de las anteriores, en el sentido de rescatar lecciones y criterios para modelar "rasgos estilizados" de una economía en particular y para ubicar líneas prioritarias de acción futura.

La primera parte: Efectos de la Política Económica sobre la Situación del Mercado de Trabajo, da cuenta de casos en los que se establece una relación unidireccional entre política económica y situación de los mercados de trabajo. Para ello, se rescatan las experiencias de países tales como Venezuela, Chile, Brasil y Guatemala. La Segunda parte, en cambio, se refiere a las interrelaciones entre el mercado de trabajo y la política económica.

La experiencia aquí presentada, recorre los diversos aspectos del problema ocupacional y los cambios de énfasis, en la definición del mismo, en los últimos diez años. En primer término, la observación de que aún en periodos de recesión, es posible que se mantengan (o aún se incrementen) las tasas de actividad, debido a la generación de estrategias de sobrevivencia, por parte de las familias pobres, hace que el carácter del problema del empleo sea enfocado

como subutilización de la mano de obra. Así, el estudio del subempleo cobra mayor importancia frente al desempleo abierto. Las modalidades de "empleo informal" aparecen, pues, como un resultado de la incapacidad del sector moderno de absorber un volumen creciente de oferta laboral; es decir, se trata de los problemas de existencia de un excedente de mano de obra.

En otro estudio (para Venezuela), se plantea el mismo problema en un marco de mercados laborales segmentados, haciendo uso de una adaptación del modelo Harris-Todaro. Aquí, el "sector informal" es percibido como un conjunto de actividades que cubren "nichos" poco rentables y de baja productividad y; por tanto, no atractivos para el sector moderno. La expansión de este último no sólo desplaza "nichos", también los abre. En este sentido, las modalidades de empleo informal son concebidas como funcionales al desempeño del sector moderno.

La limitación en ambos estudios es el tratamiento del sector informal como un todo homogéneo; lo cual, debilita las conclusiones en tanto que no son generalizables para el conjunto de actividades que involucra dicho sector, tal como se lo define. De otro lado, en el primer caso, no queda claro cuál es la situación de este excedente ante la expansión del sector moderno.

El periodo final de los setenta, caracterizado por agudas crisis, provocadas en la mayoría de los casos por shocks externos, marca un nuevo énfasis en la investigación. El costo de las políticas de ajuste implementadas por los diversos países, recayó fundamentalmente en los salarios reales y el empleo, recobrando el desempleo abierto su importancia relativa inicial.

Los dilemas de políticas se hacen patentes. En primer lugar, se plantea una disyuntiva entre objetivos externos (divisas) e internos (salarios reales y empleo). De esta forma, el reto consiste en buscar la mejor forma de llevar a cabo el ajuste al menor costo posible. En este sentido, se plantea que "lo relevante para la discusión de política económica no es sólo establecer la orientación de la política económica; sino la intensidad con que (los instrumentos) fueron utilizados" (Norberto García, 1983). La consecuencia es la propuesta de una combinación de políticas ("policymix").

El segundo conflicto puesto en tapete, se refiere al existente entre salarios reales y empleo. La conclusión es, en todos los casos, que la disyuntiva ("trade-off") entre estas variables depende del contexto. Así, se distinguen distintos regímenes, de acuerdo a cuál sea la restricción dominante; a saber, demanda efectiva, restricción de divisas o de capital. El conflicto existe en los dos últimos casos.

Finalmente, cuando a mediados de los ochenta, lo predominante en los países es la recuperación de los niveles de actividad; al mismo tiempo que, tanto las tasas de desempleo como los ingresos reales se mantienen o deterioran, el énfasis de los estudios es sobre la búsqueda de una reducción del desempleo estructural (provocado por los ajustes) unido a una meta de crecimiento equitativo. El planteamiento final es el de afectar simultáneamente los componentes de oferta y demanda agregada, a través de nuevas inversiones. Pero, al estar presente un conflicto adicional —crecimiento de las inversiones y distribución del ingreso—, en un contexto de restricción de divisas, se propone la orientación de las inversiones tanto a bienes transables netos como a bienes que satisfagan las necesidades básicas.

En suma, los modelos aquí presentados muestran la necesidad de una continua coordinación entre los encargados del diseño de la política sectorial y los hacedores de la política económica global. El objetivo primordial de los diversos estudios es el de lograr avances en la propuesta de políticas que minimicen el costo social, en base a experiencias concretas; el libro constituye una fuente de lecciones importantes que no deben ser pasadas por alto.

Narda Sotomayor V.
Departamento de Economía
Pontificia Universidad Católica del Perú

