

Presentación

El proceso de industrialización en América Latina ha sido un tema de constante debate en la historia económica de la región. Aunque es un fenómeno que tuvo mayor relevancia en la segunda parte del siglo XX, muchos de los impulsores y detractores de estas políticas siguen vigentes. No obstante, desde la década del 2000, ha aparecido una tendencia historiográfica que ha renovado los estudios sobre la industria en Latinoamérica con una perspectiva alejada tanto de la defensa a ultranza del intervencionismo estatal de los cincuenta, sesenta y setenta, como de la ortodoxia liberal de los ochenta y noventa. El contenido de este número se enmarca en esta nueva tendencia de los estudios de la industria en América Latina, que va más allá del clásico periodo de promoción industrial de los cincuenta y profundiza en los periodos previos que son clave para comprender la evolución del sector en el largo plazo.

Otro elemento importante que explica la nueva tendencia de analizar el sector industrial en la región son los límites del desarrollo latinoamericano en las últimas décadas, derivados de políticas emparentadas con el liberalismo económico. Frente a los resultados pocos satisfactorios en cuanto a mejoras significativas en el bienestar social de la región, se han generado importantes críticas hacia los modelos económicos implementados por distintos países, lo que ha llevado a la necesidad de tener economías más diversificadas y, por ende,

menos expuestas a choques externos. En esa línea, el sector industrial representa la alternativa que permite generar encadenamientos productivos intersectoriales, reducir la brecha tecnológica y crear empleo. Si bien países como México y Brasil han desarrollado una base industrial fundamental en su economía, diversos espacios, como Centroamérica, el Caribe, los países andinos y el Cono Sur aún tienen el potencial de diversificar sus economías mediante este sector (sin ser la única alternativa). Así, la perspectiva histórica cobra relevancia, pues al evaluar posibles políticas públicas es imprescindible entender los avances y retrocesos del sector industrial en el pasado, teniendo en cuenta que la política de desarrollo industrial fue la punta de lanza de las políticas económicas en la región.

Por esas razones, las investigaciones históricas sobre el sector industrial en la región permiten proyectar el desarrollo latinoamericano en el largo plazo. Los siguientes artículos dan nuevas luces sobre la historia industrial latinoamericana e incorporan variables novedosas. Se incluyen seis casos de estudios: Ecuador, Venezuela, Argentina, Perú y dos de México, lo que posibilitará al lector una perspectiva comparada. En ese sentido, incorporar en el debate a Ecuador, Venezuela y Perú, países que no han estado emparentados con el desarrollo industrial en la historiografía latinoamericana, nos brindan nuevas aristas de la complejidad del fenómeno en la región.

10

Los estudios sobre Argentina y Ecuador abarcan desde los inicios del desarrollo industrial en ambos países a fines del siglo XIX y principios del siglo XX hasta la actualidad. En el caso argentino, Juan Odisio y Marcelo Rougier hacen una síntesis de la industria en Argentina, desde el desarrollo

inicial en el contexto del auge agroexportador, pasando por la industrialización promovida por el Estado hasta el panorama actual de la industria y cierran con una reflexión sobre las nuevas políticas y desafíos que debe enfrentar la industria en el futuro. En cuanto a Ecuador, Claudio Creamer presenta la evolución de la industria ecuatoriana desde 1920 y hace hincapié en el desarrollismo que empezó en la segunda mitad del siglo XX. Creamer examina el cambio de paradigma desde los ochenta con la crisis de la deuda y el fomento del modelo exportador, y luego analiza el neodesarrollismo implementado en el siglo XXI durante los gobiernos del expresidente Rafael Correa.

El caso venezolano es un aporte desde la perspectiva de la historia empresarial con nuevas variables para el estudio de la industria en la región. Edgar Valera analiza al empresario Eugenio Mendoza y la consolidación de Empresas Mendoza, líder en el desarrollo industrial venezolano en el siglo XX. El análisis ubica al empresario y a la empresa durante el crecimiento y crisis de la economía alrededor del petróleo, y releva el papel fundamental que desempeñó el Estado. De acuerdo con Valera, el debilitamiento de la cultura de trabajo y disciplina de la fuerza laboral generaron problemas en el largo plazo, lo que llevó a la extinción del prestigioso grupo industrial.

Uno de los casos de México analiza una variable poco estudiada en la región latinoamericana. Edgardo Leija examina el nacionalismo económico en los primeros años de la depresión económica de los años treinta y evalúa los factores que llevaron al consenso entre el gobierno y el sector privado para fomentar las industrias producidas localmente. Los argumentos, las manifestaciones y personajes relevantes de esta

investigación cualitativa permiten comprender las políticas implementadas en la década, que sustentaron la intervención del Estado mexicano en la economía nacional.

El segundo trabajo sobre México analiza un sector específico de la industria mexicana, que es fundamental en su dieta diaria hasta la actualidad, la tortilla de maíz. Aurora Gómez Galvarriato estudia su industrialización basada en las tecnologías que permitieron el proceso de elaboración del alimento y evidencia que las innovaciones se insertaron en un proceso de industrialización que promovió no solo la producción de bienes de consumo, sino también bienes intermedios y de capital.

Finalmente, la discusión sobre el caso peruano describe el financiamiento estatal mediante el Banco Industrial del Perú y la crisis de la deuda externa. El primer punto, se suma al debate sobre la importancia de los bancos de desarrollo en América Latina y los efectos del financiamiento público en el proceso de industrialización. En el segundo punto, señala que la crisis de la deuda externa de 1982 y 1983 en el Perú fue profundizada por la hiperinflación de los últimos tres años de esa década.

Los seis casos extienden la visión sobre la industria latinoamericana, proporcionan elementos de discusión, enfoques de análisis y ofrecen mayor amplitud geográfica respecto a estos estudios en la región. Se espera estas contribuciones generen debates sobre el sector industrial en América Latina y que alienten nuevas investigaciones.

Franco Lobo Collantes
Universidad del Pacífico