

Perspectivas, fortalezas y debilidades

País

¿Cómo se presenta el 2010 para la industria nacional?

VERÓNICA FERNANDINI
Periodista

A pesar a la grave crisis que atravesó el mundo (que aun sigue dando algunos coletazos) y de la que nuestro país no pudo escapar, debemos reconocer que si bien no estábamos blindados, teníamos la fortaleza necesaria para sortear la ola y evitar que nuestra caída fuera tan o más dramática

que en otros países que vieron desmoronar su economía de manera inevitable.

Precisamente uno de los sectores que apuntaló la economía peruana fue el sector manufacturero nacional, el mismo que nuevamente ha comenzado a retomar la senda

del crecimiento. Así, de acuerdo con el análisis realizado por el **Instituto de Estudios Económicos (IEES)** de la Sociedad Nacional de Industrias, la industria manufacturera logró un crecimiento de 15.1 por ciento en marzo último, dinamismo que se habría mantenido en el mes de abril y que permitiría cerrar el Primer



Cuatrimestre del año (enero-abril) con un crecimiento cercano al 7.9%.

Si bien existe un efecto estadístico en este comportamiento, de acuerdo con el IEES, no se puede soslayar que se viene experimentando una recuperación en la producción industrial que esperamos se consolide en los próximos meses. "Los resultados que venimos observando, además de los reportes de nuestros asociados, nos indican que la mayoría de las ramas industriales se están recuperando, especialmente aquellas vinculadas con bienes de consumo masivo y las ramas industriales vinculadas con el sector construcción".

Sin embargo, hay una serie de situaciones que se están presentando y que – eventualmente – podrían frenar esta recuperación, poniendo en riesgo lo avanzado en los últimos años. Y es que nuevamente la crisis política genera un ruido perverso que, en un momento pre-electoral, podría dificultar la generación de inversiones.

Del mismo modo, en el campo económico, es importante señalar que las medidas para combatir prácticas ilícitas como el contrabando, la informalidad y la subvaluación aún son tibias, lo que afecta el normal desempeño de la mayoría de las actividades industriales destinadas al mercado interno. El no tomar acciones, perjudica al propio gobierno que tiene menores ingresos fiscales y, por tanto, menor capacidad de gasto. Adicionalmente, se ha identificado un conjunto de normas que busca promover la inversión en las regiones, herramientas que son fundamentales para viabilizar el incremento de las actividades productivas en las zonas y que debemos apoyar. "Se debe retomar la agenda interna que nos permita reiniciar firmemente el crecimiento a partir de la generación de valor agregado, de manera descentralizada y con responsabilidad social. No hacerlo pondría en riesgo lo avanzado hasta el momento".

El no tomar acciones, perjudica al propio gobierno que tiene menores ingresos fiscales y, por tanto, menor capacidad de gasto

PERSPECTIVAS DE CRECIMIENTO PARA EL 2010

De acuerdo con el comportamiento de la industria en los primeros meses del año, se puede observar que el mayor avance del sector se vincula con aquellos bienes intermedios ligados al sector construcción, el cual mostraría un mayor dinamismo sustentado en una recuperación de la economía, mayores niveles de inversión privada y pública – tanto a nivel del gobierno central como de los gobiernos regionales y locales –, además de todos aquellos productos de consumo masivo.

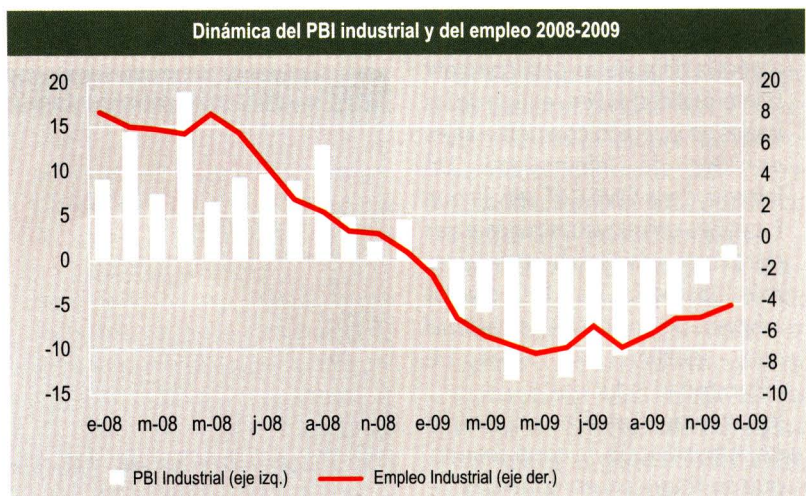
En ese sentido, los subsectores de bienes de consumo y aquellos orientados a la construcción, así como otros bienes intermedios tendrían un comportamiento dinámico durante el 2010, pudiendo alcanzar

un crecimiento entre el 4.1 y 7.1 por ciento, respectivamente. Las ramas industriales que se presentarían más dinámicas serían la elaboración de productos alimenticios (carne y productos cárnicos, productos de molinería, productos lácteos, elaborados de frutas, etc.); elaboración de bebidas (vino, cerveza, gaseosas, aguas minerales, bebidas isotónicas, etc.); fabricación de productos químicos (productos de limpieza, farmacéuticos); fabricación de calzado; y fabricación de motocicletas, muebles, útiles escolares, etc.

Asimismo, se puede citar la fabricación de cemento, hormigón, productos de vidrio (envases, ventanas); productos de cerámica; productos de plástico (envases PET, tubos de PVC, bolsas, empaques); fierro de construcción; planchas; pinturas; barnices y tintas; entre otros. Todos estos se verían favorecidos por una expansión de la cartera de proyectos de edificación de viviendas, obras viales de pavimentación, edificación de centros educativos y centros de salud, centros comerciales, infraestructura portuaria, etc.

RIESGOS Y FORTALEZAS DE LA INDUSTRIA EN EL 2010

El camino para la recuperación no es sencillo; por ello, se deben considerar las fortalezas que nos permitan crecer, pero también las debilidades



Nota: Produce, MTPE / Elaboración: IEES-S.N.I.



que, sin duda, tenemos que corregir para alcanzar esta meta.

En el balance de fortalezas, tenemos las siguientes:

- Una recuperación de la demanda externa que se sustenta en señales de estabilización de la economía global (EE. UU., zona euro, Japón, etc.) y recuperación de economías emergentes (China, Asia, América Latina).
- Mayor dinamismo del mercado interno vinculado con una recuperación de la inversión privada y el consumo privado.
- La continuación de una Política Fiscal y Monetaria expansiva, necesaria para alcanzar los niveles de recuperación económica previstos, que impulsará, sin duda, el consumo y la inversión en los próximos meses.
- Mayores gastos en inversión de gobiernos regionales y locales, producto de los recursos para el rubro de inversiones comprometidos en el presupuesto del 2010.
- Inversión Pública del Gobierno Central (electricidad, saneamiento, infraestructura). Además, existe una cartera de proyectos de concesión promovida por el Estado para el próximo año cercano a los US\$ 4,000 millones en proyectos hidroenergéticos, infraestructura vial, irrigación, puertos, etc.

En el balance de riesgos, tenemos los siguientes:

- Carencia de políticas para combatir la informalidad. El Perú es uno de los países en la región con porcentajes elevados de informalidad. Un informe de la OMC/OIT señala que los países con elevados porcentajes de informalidad están tres veces más expuestos a los efectos adversos de una crisis internacional que aquellos con tasas de informalidad reducidas.
- Inacción del Gobierno en el tema de subvaluación y contrabando, que se traducen en controles de frontera ineficientes, falta de re-

curso y de tecnología para una adecuada fiscalización, corrupción y/o negligencia de autoridades, etc.

- Mayores presiones apreciatorias sobre el Nuevo Sol.
- Restricciones en la oferta de energía eléctrica, aumento de tarifas para el sector industrial y problemas en el abastecimiento de gas natural.
- Mayores cotizaciones de alimentos importados y del petróleo.
- Débil recuperación de los mercados.
- Seguridad interna / seguridad jurídica.
- Clima político (etapa electoral).

En el balance de los riesgos internacionales, debemos considerar los siguientes:

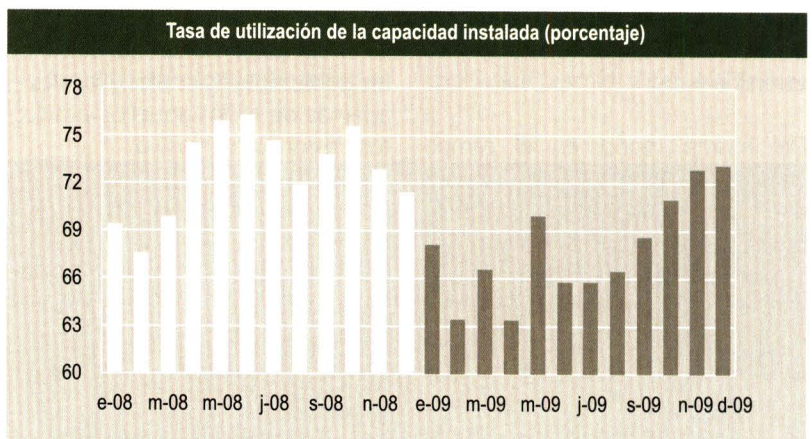
- Retiro gradual de estímulos económicos, lo que podría

afectar a las economías en un contexto en donde los mercados financieros se están estabilizando y las economías dan señales de una lenta recuperación.

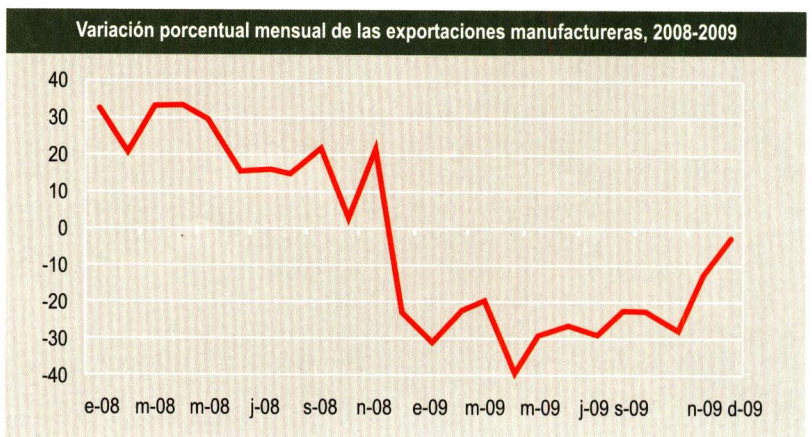
- Sector privado aún débil para servir de relevo al estímulo público.
- Desempleo mundial, que podría afectar el consumo de los hogares.
- Recalentamiento de la economía china.
- Nuevas "burbujas financieras", el caso de Dubai World, Grecia, España y Portugal son una clara señal de alerta.

Programación de inversiones industriales

En este contexto de fortalezas y riesgos que se manejan, las inversiones, que habían sido postergadas en el año 2009 como consecuencia de la crisis económica



Nota: BCRP / Elaboración: IEES-S.N.I.



Nota: BCRP / Elaboración: IEES-S.N.I.



mundial, se estarían ejecutando en este año 2010, por lo que estimamos una inversión cercana a los US\$ 4,600 millones de dólares en línea con la recuperación económica.

Estas inversiones estarían dirigidas básicamente a renovación de maquinaria y equipo que se constituye en el componente más importante en la formación de capital en el sector industrial (bombas, compresores, maquinaria textil, maquinaria para sellar cajas y botellas, maquinaria para fabricación de calzado, vehículos, aparatos eléctricos rotativos, máquinas y aparatos para la industria cervecera, máquinas para la preparación de carnes, máquinas para la preparación de pastas alimenticias, etc.); pero también a la ampliación de infraestructura y aumento de capacidad instalada, nuevos proyectos e inversión de las MYPE industriales, que, si bien es cierto están atadas a las fortalezas que mencionamos líneas arriba, necesitan ser respaldadas por un respeto a las reglas de juego previamente acordadas y niveles altos de seguridad interna y seguridad jurídica.

Los mayores montos serían realizados por la industria de alimentos y bebidas, minería no metálica, metalmeccánica, textiles y confecciones, productos

químicos, vidrio, plásticos, cerámicas, entre otros.

LINEAMIENTOS PARA UNA POLÍTICA DE DESARROLLO INDUSTRIAL

Finalmente, el crecimiento no basta si es que no va respaldado de una Estrategia Industrial para un Desarrollo Nacional Sostenido, con una visión de largo plazo para mejorar la competitividad industrial que contemple mecanismos de:

- Institucionalidad y Democracia. Para ello, es necesario construir una institucionalidad respetuosa de las normas y el debido proceso capaz de garantizar la propiedad privada, la libertad de empresa, una eficaz administración de justicia y el respeto a los derechos fundamentales de las personas.
- Fortalecimiento del mercado interno. Lucha frontal contra toda actividad ilícita, como el contrabando, la falsificación, la piratería, la subvaluación y, sobre todo, la informalidad.
- Promoción de exportaciones con valor agregado. Las exportaciones peruanas se han caracterizado por un alto nivel de concentración; la mayor parte del crecimiento se ha dado en la exportación de productos primarios y manufacturas basadas en recursos

naturales. Es necesario impulsar la diversificación y búsqueda de mercados para nuevos productos con mayor valor agregado a través de una estrategia que nos lleve a una transformación productiva íntimamente ligada con procesos de innovación, el desarrollo de clusters, innovar en procesos y diversificar nuestra estructura, agregando conocimiento a nuestras exportaciones

- Asociatividad y desarrollo de cadenas productivas. Una de las fortalezas que tiene la industria en el Perú es que puede articular cadenas productivas completas lo que, en el ámbito internacional, le brinda ventajas a las empresas exportadoras. Por lo tanto, una tarea relevante del Gobierno es fomentar la conformación de todo tipo de cadenas productivas a través del impulso de programas de proveedores intrasectoriales. Es necesario encadenar a las pequeñas, medianas y grandes empresas.
- Innovación tecnológica y educación. Es necesario incorporar mecanismos de promoción de ciencia y tecnología, así como de formación y capacitación profesional. Sin el desarrollo del capital humano y la generación y asimilación del conocimiento, no será posible ser más competitivos. ■